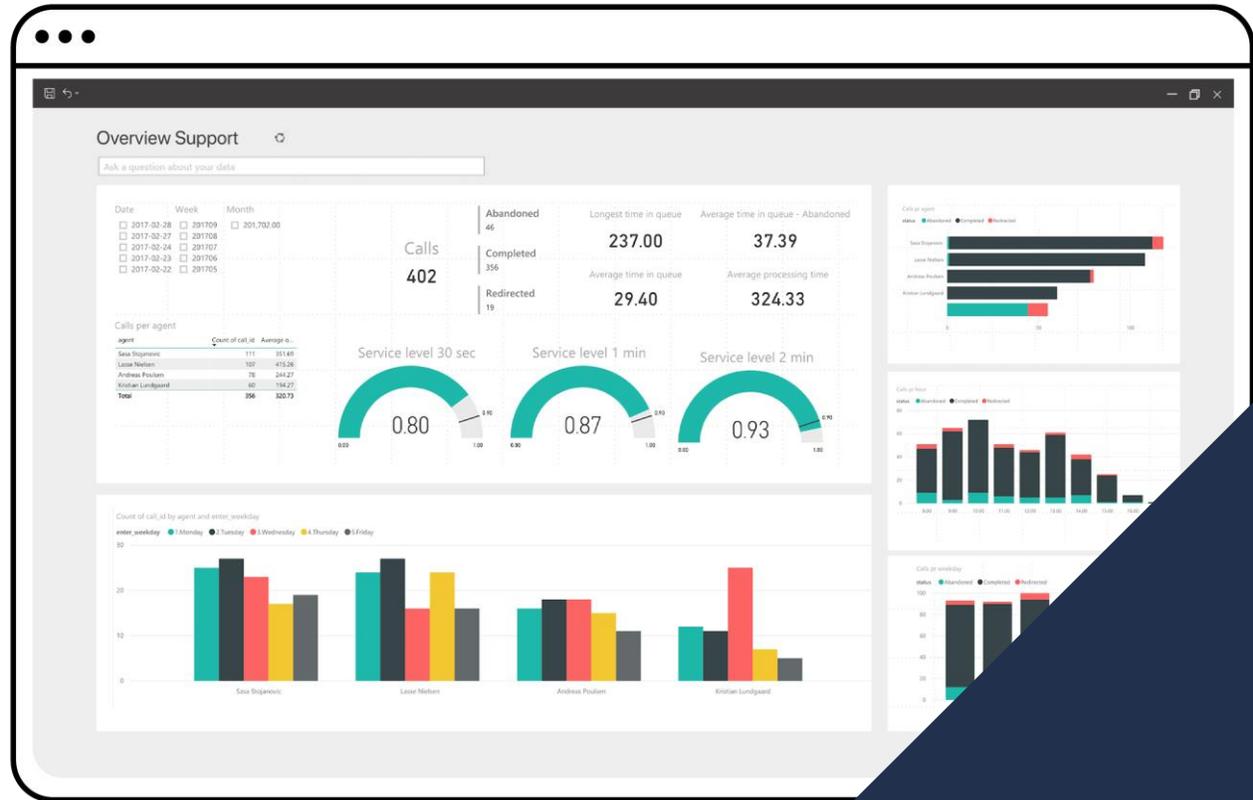


Power BI



Power Business Intelligence Kiwi

Con Kiwi podrás visualizar todos los datos de tu organización y tomar mejores decisiones gracias a sus paneles e informes dinámicos.

Incluye indicadores e informes de las áreas de la empresa:

- **Ventas y Compras:** Un panel en tiempo real para estar al día de las previsiones de venta y compromisos de ingresos. En compras, puedes obtener el punto de vista del producto y del proveedor.
- **Fabricación y Almacén:** Controla las desviaciones, órdenes de producción, materiales... y analiza todos los datos de tu ERP.
- **Finanzas y Tesorería:** Controla los saldos bancarios de tu empresa y tu flujo de caja. Podrás realizar un estudio financiero al completo.
- **Dirección:** Mide el rendimiento empresarial y supervisa la estrategia. Podrás disponer de tendencias y conocimientos en tiempo real.



Paquete predefinido

Paneles de ventas, compras, finanzas, almacenes, ratios, producción, proyectos, tesorería y posventa y mucho más.

Dato único

Todos los usuarios trabajan con la misma fuente de datos unificando la información y potenciando la correcta toma de decisiones y en tiempo real.

Gráficos intuitivos

Visualización de los datos de forma intuitiva y con datos dinámicos para filtrarlos y obtener múltiples visualizaciones. Múltiples selectores.

Datos compartidos y exportables

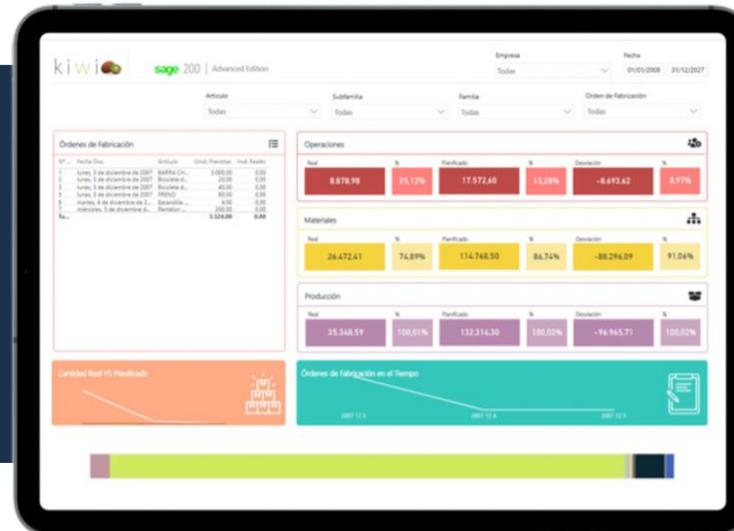
Democratización de los datos para mejorar la productividad **Exportación Excel, PPT, etc.**

Accesible 24/7

Acceso remoto independiente. Listo para usar, fácil instalación y válido para cualquier sector.

Configurable

Posibilidad de personalización. Sin necesidad de cambios en tu Sage 200.



Integración total con



Ventas y Compras

Combine fácilmente los datos de cualquier sistema para crear una versión única de la verdad.

Deja de confiar en las hojas de cálculo que cambian constantemente.



Equipos comerciales y empuje de negocio

Un panel en tiempo real para líderes de ventas y ejecutivos que desean mantenerse informados y actualizados sobre las previsiones de ventas y los compromisos de ingresos.

Dispones de los siguientes análisis listos para ser utilizados:

- General de toda la Empresa.
- General comparativo (Año Actual vs. Año Anterior).
- Desde el enfoque de la familia y el producto.
- Desde el enfoque de la familia y el producto comparativo (Actual vs. Anterior).
- Desde el enfoque del cliente.
- Desde el enfoque del cliente comparativo (Actual vs. Anterior).
- Análisis del Cliente-Factura-Grupo de Artículo-Artículo.
- Análisis de Albaranes. pendientes de facturar.
- Análisis de Pedidos Pendientes.
- Proyección.

Departamento de compras y Adquisidores

Desde el punto de vista del producto y desde el punto de vista del proveedor. Combine fácilmente los datos de cualquier sistema para crear una versión única de la verdad:

- General de toda la Empresa.
- General comparativo (Año Actual vs. Año Anterior).
- Análisis del producto comprado
- Análisis del producto comprado comparativo (Año Actual vs. Año Anterior).
- Análisis de los proveedores comparativo (Año Actual vs. Año Anterior).
- Análisis de los Albaranes Pendientes.
- Análisis de los Pedidos Pendientes.
- Negociación con el Proveedor General.
- Negociación con el Proveedor al Detalle.

Almacén y Fabricación

Responsables y Equipos de Logística

Los Reports de Almacén son una herramienta completa para nuestros equipos de Logística, donde les permitirán analizar todos los datos de tu ERP.

- General Gráfico (Valor del Inventario).
- General Detalle (Valor del Inventario).
- Mapa de Ubicaciones.
- Report de Control de Gestión (Productos sin precio medio, sin ubicación, sin lote y sin fecha de caducidad).
- Análisis de Valores y precios.
- Análisis de las entradas.
- Análisis de las salidas.

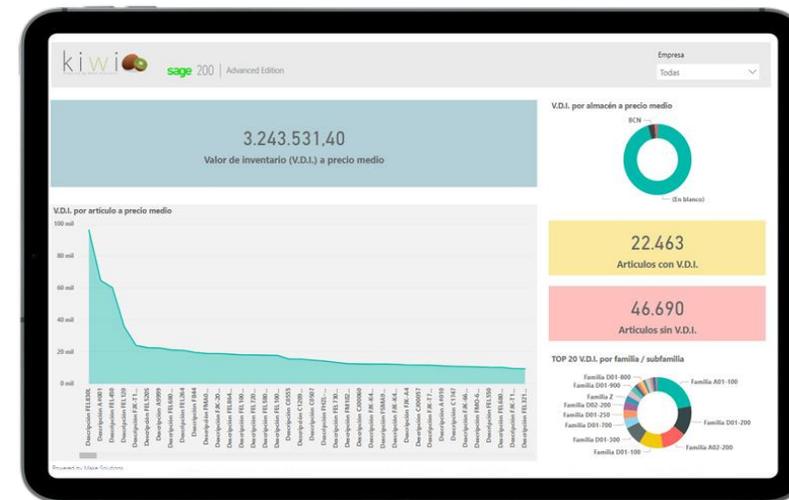
Un problema común para las medianas empresas es su dificultad para transformar la gran cantidad de datos que obtienen de sus ERP's en información relevante que se pueda utilizar ya mismo sobre temas que afectan a tu negocio y rentabilidad.

Paquete que cubre las cubre las necesidades de BI de las compañías que tengan procesos de fabricación

Con este módulo puedes controlar todas las ordenes de producción, desviaciones de operaciones y materiales, etc.

Empresas sin Business Intelligence se pueden encontrar en situaciones críticas.

Business Intelligence es la fragua que ayuda a transformar los datos transaccionales de tu ERP en información significativa, y lo distribuirá a los usuarios de negocios que necesitan una visión para dirigir sus acciones.



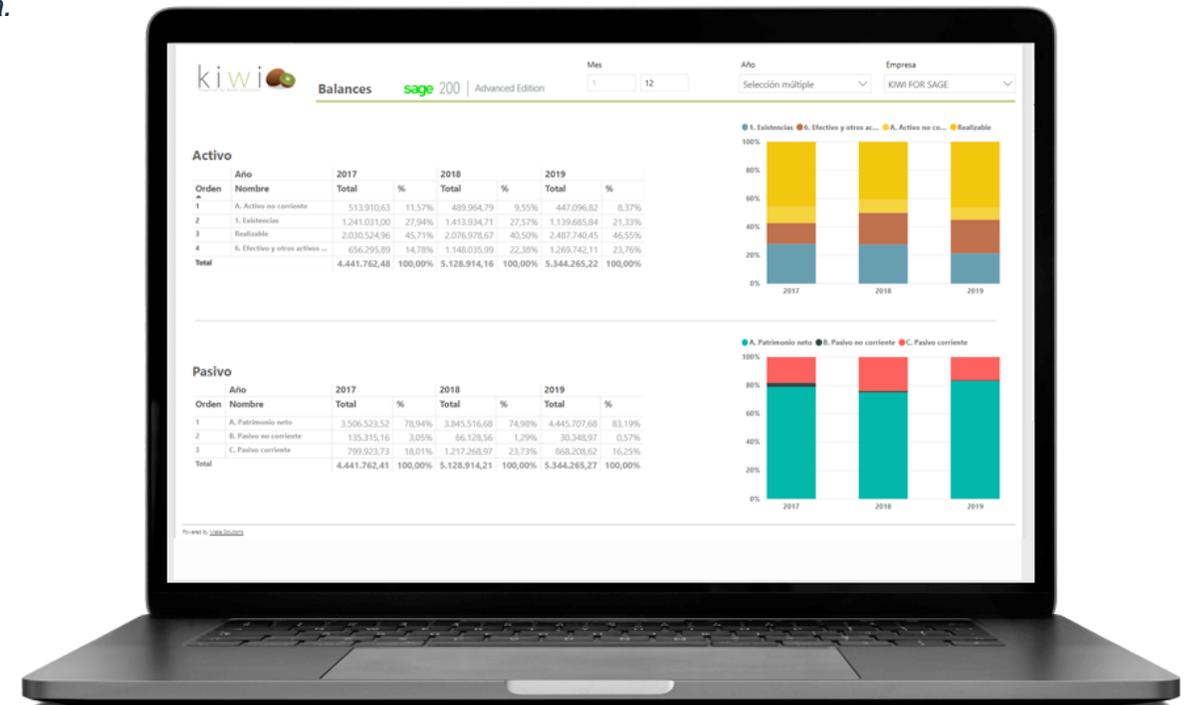
Finanzas Avanzada

Incluye cuadros de mando para presupuestos, balances situación, balances de pérdidas y ganancias, y un potente cuadro de mando de los ratios financieros más habituales y detalle de cada uno de estos (explicación del ratio, targets para tener un ratio óptimo, notas para mejora del ratio, drivers que componen el ratio y evolución del mismo en el tiempo).

Directores Financieros y Dirección General

Paquete individual de ratios financieros para todo tipo de compañías que cuenta con más de 50 Ratios desglosados en diferentes grupos (Rentabilidad, Análisis de Solvencia, Autofinanciación, etc...)

- Aging.
- Benchmark.
- Break even point.
- Budgets.
- Rating.
- Balances.
- Balance de Masas.
- Patrimoniales.
 - Balance PYMES (Activo).
 - Balance PYMES (Pasivo).
- Balance de Pérdidas y Ganancias.
- PyG Comparativo (Periodos Anuales).
- PyG Comparativo (Periodos Mensuales).
- Presupuestos.
- Ratios de la Posición Financiera.
- Tesorería.
 - Portada.
 - Detalle Bancos.
 - Detalle Cobros.
 - Detalle Pagos.
 - Tesorería.
 - Tesorería por Bancos.
 - Impuestos.
 - Resúmen



Tesorería Avanzada y Ratios

Posibilidad de hacer drill-down en la mayoría de gráficos, esto permite tener otra perspectiva de los mismos datos

Además, los cuadros de mando efectivos son interactivos. Por ejemplo, el panel de control de un gerente de operaciones debe proporcionar la capacidad de profundizar en un aspecto particular de la producción para obtener más detalle

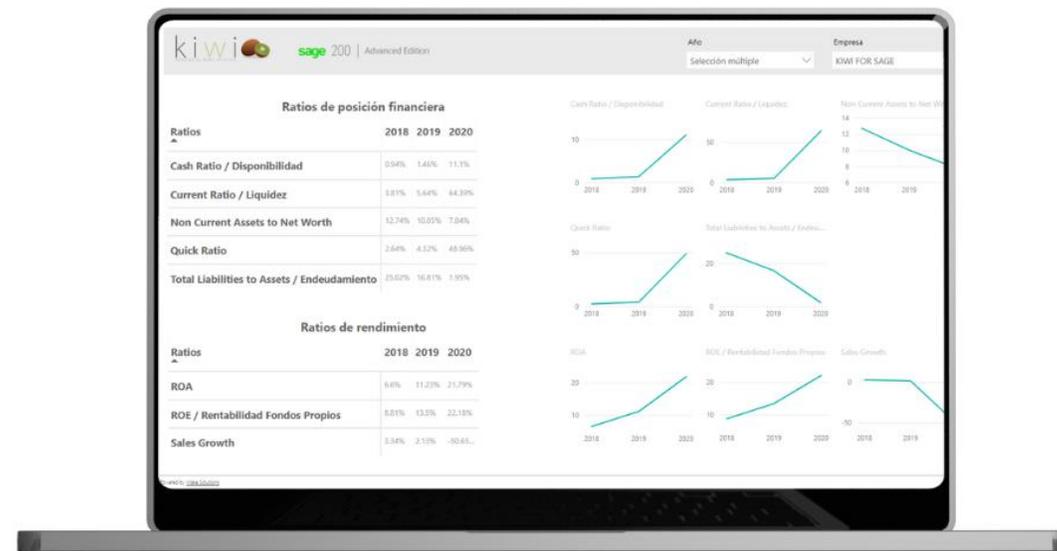


Directores Financieros Departamento Contable y Dirección General

La tesorería de Kiwi va a darte un control total sobre los saldos bancarios de tu empresa para evitar problemas relacionados con el flujo de caja.

Directores Financieros y analistas de negocio

Indicadores financieros clave para ayudar a cada empresa a realizar un seguimiento de los datos reales en comparación con el presupuesto para sus ventas, los gastos por categoría y la rentabilidad general. También incluye la proyección de flujo de caja.



Posventa, Proyectos y Laboral

Módulo Posventa

El módulo de Posventa permite controlar los equipos técnicos de asistencia, agendas y asignación de partes

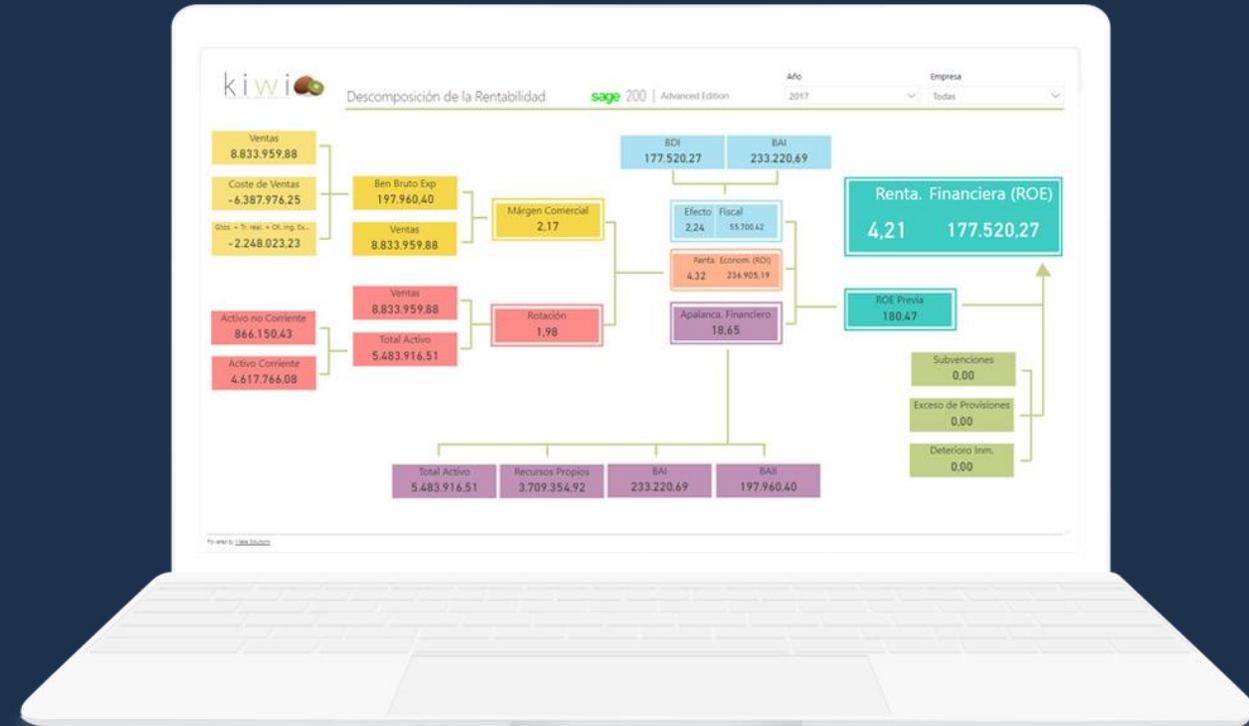
Módulo Proyectos

El módulo de Proyectos de Kiwi te permite controlar todas las tareas para hacer el seguimiento y la planificación.

Módulo Laboral

El módulo de Laboral permite controlar los costes por empleado, rotación del personal, control de avisos laborales, evolución de salarios, etc.

- *Costes por empleado y por conceptos*
- *Rotación del personal*
- *Control de avisos laborales*
- *Pirámides de empleo según segmentación (sexo, edad, antigüedad...)*
- *Evolución de salarios y categorías*



¡Gracias!

contacto@controlgroup.es

621 294 614

